

GABRIELA MARÍA GALLARDO GONZÁLEZ
Calle Clemente X #329 Dpto.1406 San Isidro, Lima - Perú.
Telf. (51) 949270713, gabriella_gg@hotmail.com, <http://Linkd.in/1jC8x6A>



5X

Más de 9 años de trayectoria laboral en mercados de capitales y servicios financieros. Perfil con énfasis en el campo de capacitación y de asesoría en inversiones, con experiencia en venta consultiva, fidelización de clientes; así como, en gestión de proyectos. Candidata Nivel I CFA.

FORMACIÓN ACADÉMICA

| | | |
|--|------------------------|-------------|
| Universidad Adolfo Ibáñez Magister en Dirección Financiera (MDF) | Santiago, Chile | 2013 |
| Universidad Adolfo Ibáñez Diploma en Dirección Financiera (DDF) | Santiago, Chile | 2012 |
| Universidad de Lima Licenciada en Economía | Lima, Perú | 2006 |

EXPERIENCIA LABORAL

CAPITARIA

Jun. 2014 – Actualidad

Trader, Sociedad Intermediaria de Valores (SIV)

Responsable comercial de la puesta en marcha del proyecto CAPITARIA Sociedad Intermediaria de Valores en Perú. Vocera de la compañía.

Responsable de la implementación de nuevos productos y procesos para la ejecución de operaciones con clientes.

Encargada del asesoramiento a clientes sobre la coyuntura financiera internacional y las oportunidades de inversión que derivan de esta.

Proponer alternativas de inversión con un enfoque técnico en base a los informes macroeconómicos y sectoriales brindados por el Departamento de Estrategias.

Ejecutar y dar seguimiento a las operaciones de nuestros clientes en el mercado bursátil y fondos mutuos.

Responsable de la capacitación de los ejecutivos de inversión sobre los productos de la Sociedad Intermediaria de Valores

Apoyo con informes de mercado y de operaciones a gerencia.

- LOGROS: Incorporación de nuevos clientes e inicio de las operaciones de intermediación bursátil extranjera al primer mes de asumido el cargo. Implementación comercial y operativa de la alianza con fondos mutuos SURA.

Ejecutiva de Inversiones

Responsable del asesoramiento a prospectos sobre oportunidades de inversión en el mercado financiero internacional, captación y gestión estratégica de nuevos clientes, así como de la consolidación y gestión de la cartera. Encargada de presentaciones sobre mercados financieros y uso de la plataforma.

- LOGROS: Primer lugar en el área comercial en octubre 2014. Mejor ejecutiva de inversiones en el periodo Enero-abril 2015.

Docente del Curso “Mercado de Capitales”

Revisora de Plan de Tesis y Tesis

SERVICIOS DE CONSULTORIA INDEPENDIENTE

Dic. 2012 – Dic. 2013

Oficina Comercial del Perú en Chile – PROMPERÚ

- “Esquema de Grupos Económicos en Chile”.
- Análisis Sectorial: “Inversiones en el Sector Turismo en Chile y Perú”

Gestión e Inversión Social S.A.C. (GS Perú)

Responsable de la gestión de proyectos de Inversión Privada referidos a la Ley de Obras por Impuestos.

- LOGRO: Obtención de la Resolución Municipal con la aprobación del Expediente Técnico para la ejecución del Proyecto de Telefónica del Perú.

MISYS

Jul. 2011 – Dic. 2012

Risk Sales Specialist

Países a cargo: Argentina, Chile y Perú

Venta consultiva y responsable de la gestión comercial del producto (softwares para la gestión operativa de tesorería y riesgo financiero) en Argentina, Chile y Perú. Cartera de clientes compuesta por bancos locales e internacionales.

- LOGRO: Traspaso de todos los clientes de Thomson Reuters a la nueva compañía (MISYS) manteniendo los servicios y niveles de facturación contratados anteriormente. Se aumentaron las licencias de front office en Bco. Security; asimismo, se abrieron oportunidades de negocio en BCI, Bco. Central de Chile, Corpbanca, CODELCO, Bco. Falabella, BICE, BBVA Perú.

THOMSON REUTERS

Nov. 2007 – Jul. 2011

Client Specialist

País a cargo: Chile.

Responsable del fortalecimiento y mantenimiento de las relaciones comerciales con los principales clientes, banco comerciales y de inversión, así como de la identificación de nuevas oportunidades de negocios con ellos. Responsable de capacitar a los clientes, según su perfil de trabajo, en los productos de Thomson Reuters para el análisis del mercado financiero.

- LOGRO: En trabajo conjunto con el área comercial, se pudo mantener la facturación de los productos “Bridge” en Banco de Chile luego de una eventual cancelación. Organización junto con el área de Editorial del evento “Customer Week”, donde participaron por primera vez activamente clientes.

Client Training Executive

Países a cargo: Parte de la cartera de Chile, Ecuador y Perú.

Responsable de la capacitación de la cartera de clientes por país, según su perfil de trabajo, en los productos de Thomson Reuters para el análisis del mercado financiero. La cartera se encontraba conformada principalmente por bancos comerciales, bancos de inversión, compañías de seguros, fondos mutuos y empresas del sector de materias primas (minería, energía, agrícolas).

LOGROS:

- En el 2010 mejoré la cobertura de capacitaciones virtuales en Chile con respecto al año anterior.
- Líder del proyecto de transición hacia un nuevo modelo de gestión de los clientes en Perú.
- Migración efectiva de más de 40 usuarios del producto "Kondor" permitiendo mantener el nivel de facturación de dichos productos luego de posibles cancelaciones.
- Propuesta y organización de actividades con Universidades locales para la mejora en la presencia de la marca. Reconocimiento por el Laboratorio de Mercados de Capitales de la Universidad De Lima por el esfuerzo en la difusión y enseñanza en el uso de los productos Thomson Reuters a los alumnos de pregrado durante el 2009.
- Incorporé dentro de las modalidades de capacitación, servicios de entrenamientos virtuales, cursos inhouse y certificaciones en el uso de los productos (256 clientes capacitados)

SERVICIOS DE CONSULTORÍA INDEPENDIENTE

Dic. 2006 – Nov. 2007

Asociación para el Fomento de la Infraestructura Nacional (AFIN) (Ex-ADEPSEP)

ONG "Asociación de la Solidaridad con la Amazonía Peruana" (ASAP)

Excelencia y Desarrollo S.A.C. (EXCEDESA)

ASOCIACIÓN PARA EL FOMENTO DE LA INFRAESTRUCTURA NACIONAL (AFIN)

Nov. 2005 – Oct. 2006

Practicante en el Área de Asuntos Económicos

EXPOSICIONES

2015 - 2016 Vocera de CAPITARIA SIV, encargada del dictado de Charlas sobre Coyuntura de Mercados Financieros Internacionales y Oportunidades de Inversión.

2011 Tesis de Licenciatura "Evaluación Econométrica de Indicadores de Desempeño del Seguro Integral de Salud" – Calificación Magna Cum Laude

2010 Dictado de cursos de "Certificación Local en el uso del 3000 Xtra" a Alumnos del Máster en Administración en Finanzas de la Universidad Diego Portales, Chile.

2009 y 2010 Expositora de: "Funcionalidades de la Aplicación Reuters Trader for Latam" en el curso de pregrado "Herramientas Informáticas para las Finanzas", Facultad de Economía de la U. de Lima.

2009 Dictado de cursos para la "Certificación Local en el uso del 3000 Xtra" a clientes de Thomson Reuters.

REFERENCIAS

- **CAPITARIA Sociedad Intermediaria de Valores.**
Pedro Chumpitaz – Gerente de Operaciones
Teléfono: (511) 9900-99189. Web: <http://www.capitaria.com.pe/capitaria-siv/quienes-somos/>
- **JP Morgan Chase & Co.**
Alexandra Domingos – Head of Back Office Chile
Móvil: (569) 6247-9674
Teléfono: (511) 2508668 / Móvil: (511) 95990-6370. Web: <http://gsperu.org>
- **Thomson Reuters.**
Maria Virginia Jaeschke – Client Specialist Manager Latam South
Móvil: (54911) 4936-6708. Web: <http://thomsonreuters.com>